成都イトーヨーカドー販売イベント/越境 EC での商品販売 ~発展著しい中国内陸市場へ!

成都市場について

成都市は中国四川省の省都であり、長野県と同程度の面積に約 1,500 万人が住む都市で、<u>世界有数の経済紙</u> 「Forbes」(米)により 2010 年に今後 10 年間で最も発展の早い都市 No. 1 に選ばれています。成都市の経済成長率は、中国全体の成長率を概ね上回る水準(毎年約 10%程度)で、第 3 次産業が GRP の半分以上を占めています。

成都イトーヨーカドーについて (動画 URL: https://goo.gl/c6Wwzv)

一 伊藤泽华堂 Ito Yokado

1997年に成都に初めて出店し、現在は成都市に7店舗があります。20年間築き上げてきた顧客との信頼関係は厚く「高品質な品物や本物を販売している」という

認知を受けています。年間3,000万人(1日8万人)が来場する人気店で2014年度は成都市場で売上第一位の小売店となり、912億円(2.5億円/日)の売上がありました。

企画概要

イトーヨーカドー店舗(オフラインで)と EC(オンライン)を組み合わせ、成都市場への販路開拓を狙う。

【プロジェクトの全体像】

フェーズ①:催事(8月)

商品を店舗で販売し、消費者 に商品の理解を促すと共に、 販売可能性の感触を得る。

フェーズ②:越境 EC(10月)

商品を店舗に展示(そこで販売はしない)。消費者が EC で商品購入できるようにする。

フェーズ③:店舗+越境 EC

店舗(オフライン) と EC サイト(オンライン) 両方の強みを融合した販売戦略を確立。

【フェーズ①:催事概要】

時期/会場	2017年8月1日(火)~7日(月)/成都イトーヨーカドー双楠店	
主催	成都伊藤洋華堂電子商務有限公司	
参加対象	基本的に制限なし ※放射能による食品/飲料の規制などは考慮。	
顧客	世帯収入:約 15-25 万円/月、年齢層:25-45 才がメイン	
取引条件	・取引条件:買取り(国内倉庫へ納品)・買取価格:ご希望価格を基にご相談・精算処理:納品の翌日末までに支払予定 ※通関に失敗した商品を除く。・実績報告:催事終了後に出品者に告知。	
出展の者 ご負担	国内輸送費、渡航費(視察を希望される場合)、商品(サンプル 含む)、商品説明資料、輸入関連書類	
申込方法	①企画詳細資料 (PDF): https://goo.gl/Xhezh9 ②商品登録書 (Excel): https://goo.gl/ISU73k 上記書類を確認の上、②を (一社) 日本と世界をつなぐ会 駒形宛 (komagata@aoyamashachu.com)に 5/26 (金)までに提出。	

募集説明会・中国セミナーの詳細

- ・日 時 / 会 場:5月24日(水) 16:00~17:30 / (公財)燕三条地場産業振興センター リサーチコア 6F 研修室①
- · 定 員 / 50 名 (先着順) · 参加費 / 無料
- ・内 容:16:00~16:30 (株)亞瑠 代表取締役 船木亜瑠 様【中国マーケットの現状】 16:45~17:30 (一社)日本と世界をつなぐ会 駒形俊太郎 様 【伊藤洋華堂での商品販売について】
- ・お問合せ・申込み先:(公財) 燕三条地場産業振興センター 海外販路支援部 担当:酒井・阿部 TEL:0256-35-7811 / FAX: 0256-32-5701 / E-mail:global@tsjiba.or.jp

一説明会・セミナー 申し込み用紙------

企業名		参加者名		
住所		電話 / E メール		