

ヒトとヒト、  
企業と企業をつなぎ、  
燕三条の「技術」を  
売り込みます!



技術系展示会への共同出展や、  
データベースを活用した企業同士のマッチング。  
地域に密着したサポーターとして、  
足で稼ぎます!  
展示会への出展情報や企業紹介など…  
お気軽にお問い合わせください!



【お問い合わせ:企業支援課 TEL.0256-35-5395/0256-63-9876】

■ 展示会に共同出展した企業の声

これまで取引の  
なかった企業から  
受注することができた。

来場者から  
ニーズや動向を  
仕入れることができた。

具体的な成果は  
少なかった。しかし、  
営業先が増えて将来の  
事業の幅が広がった。

少ない経費で  
ノウハウを  
蓄積することができた。

…など

CASE 1 企業同士を結ぶ!

展示会への出展、工業系新聞への広告、県外企業訪問などの活動を通じて年間800件弱の問い合わせをいただいています。県外からの問合せ元は主に関東地方、次いで近畿地方からの問い合わせが多い傾向にあります。また、燕三条地域内企業からの問い合わせも多く、同じ地域内の企業同士でも知らない仕事をされていることが多いものです。自社で対応しきれない場合など、様々な生きた情報を持ったスタッフにご相談ください!



CASE 2 展示会への共同出展!



機械要素部品や金属、樹脂などの加工技術を集めた日本最大の専門展「機械要素技術展」を始めとする展示会に地域企業と共同出展しています。単独で出展する場合に比べ出展経費がかからず、初めて展示会へ出展する企業でも地場産センターによるサポートと全国的に知名度が高い「燕三条」を活かしたブースへ出展する相乗効果によって新規顧客の開拓が見込めます。

CASE 3 データベースで、素早く的確にキャッチ!

700社を超える企業から登録いただいた情報を元にデータベースを構築し、インターネットでキーワード・企業名・素材・加工分野別に企業を検索することができます。このデータベースは、展示会出展時や県外企業訪問時などにPRしていますので、県外企業からも検索していただき、メール/電話/FAXによる直接の問い合わせが期待できます。また、直接地場産センターにお問い合わせがあった場合にも活用し、素早く的確な商談に結び付けています。ぜひデータベースへ登録し、ご活用ください。(登録方法はお問い合わせください。)

<http://webdb.tsjiba.or.jp/web/home>



CASE 4 問い合わせのあった県外企業へ訪問します!

展示会での名刺交換やお問い合わせをいただいた県外の企業を中心に訪問し、生きた情報を集め、燕三条地域企業の受注に結び付けています。



■ 成約事例 条件に合った企業を紹介してほしいという要望を受け、実際に紹介から成約に至った事例です。

- マシニングセンタで高精度機械部品を製造できる企業を紹介。
- プレス加工から付属品の溶接まで対応できる企業を紹介。
- 切削から各種表面処理までまとめて完成品として納められる企業を紹介。
- 測定機器で使う線材加工品を作れる企業を紹介。
- 鍛造から切削まで対応できる企業を紹介。
- オリジナルの記念品(金属製洋食器など)や包丁を作れる企業を紹介。
- ステンレス製のインテリア小物/真空チャンバー/管体のメーカーを紹介。
- 小ロットの特殊工具の製造企業を紹介。
- ステンレスやチタン製部品の鏡面研磨、医療器具のパフ研磨対応企業を紹介。
- 機械刃物製造企業を紹介。
- 省力化機械のメーカーを紹介。
- …など