

海外販路開拓入門セミナー

～ これからはじめる海外販路開拓と知っておきたい基礎知識 ～

日本の作り出す高品質な製品やサービスは、世界各国から認められ求められています。自社の製品を海外市場に売り込み、販路を開拓するためには何から着手して、どのように進めたら良いのでしょうか？

販路を開拓するためには代理店や販売会社をいかにして見つけるかが重要であり、その手段のひとつとして、海外展示会への出展を取り上げ、実際にはどのような作業があり、どのように対応したら良いのかを、貿易実務の基礎を盛り込みながら解説します。

セミナー終了後、個別相談会を開催します。申込書にご希望の有無と相談内容をご記入ください。

【開催日時】 平成27年 **12月7日**(月) 13:00～17:00 [個別相談] 17:00～18:00

【会場】 燕三条地場産業振興センター リサーチコア 4階 異業種交流プラザ②③

【内容】 【講師】

<ul style="list-style-type: none"> ・ 海外販路開拓の必要性 ・ 海外販路開拓の手段 ・ 英語版 Web サイトの構築 ・ 海外展示会出展へのポイントと対応策 ・ 代理店の定義と探し方 ・ 販売会社の定義と探し方 ・ リスク管理 ・ 海外展開企業の事例紹介 ・ 個別相談会 	<p>(独)中小企業基盤整備機構 シニアアドバイザー 山本 雅 暁 氏</p> <p>[プロフィール] 1975年に大手AVメーカー入社し、海外販売会社立上、卸・小売店網の開拓、在庫管理や物流網の構築を行い、アメリカ、イギリス、香港などで延べ10年以上海外業務に携わる。 メーカー退職後、経営コンサルタントとして海外での自社販売拠点および海外工場立ち上げ時のプロジェクト支援を行う。 2013年4月より中小企業基盤整備機構国際化支援シニアアドバイザーとして、中小企業の海外事業展開を幅広くサポートしている。</p>
--	---

【定員】 15名程度 【参加費】 無料

【対象】 これから商品の輸出や展示会出展など海外販路開拓を考えている方

【申込方法】 平成27年11月30日(月)までに下記申込書でFAXにてお申込みください

【主催】 (一財)燕三条地場産業振興センター 【共催】 (独)中小企業基盤整備機構

【申込み・問合せ先】 燕三条地場産業振興センター 産業振興部 企業支援課 (担当:長谷部)
電話 0256-35-5395/0256-63-9876

■参加申込書

Fax : 0256-32-0447

参加者氏名		企業名	
所属部署・役職		業種	
所在地	〒		
電話		個別相談会	希望する ・ 希望しない
F A X		[相談内容]	
E-mail			

※個人・企業情報の保護について講演会ご応募の際にお伺いする個人情報は、中小機構及び燕三条地場産センターと共有し、問合せへの回答といった連絡と本事業の円滑な遂行及び改善のための分析や、講演会の内容に応じた関連する情報提供に利用します。ご提供いただいた情報については、法令に基づく開示請求があった場合、本人の同意があった場合、その他特別の理由のある場合を除き、第三者には提供いたしません。ご提供いただいた個人情報を正確に取り扱うよう努めます。