

## 輸出ビジネスセミナー ～ 英語版 Web サイトの活用と海外販路開拓のポイント ～

日本の作り出す高品質な製品やサービスは、世界各国から認められ求められています。自社の製品を海外市場に売り込み、販路を開拓するためには何から着手して、どのように進めたら良いのでしょうか？

本セミナーでは、手段のひとつとして英語版 Web サイトやネットショップの構築、これらと展示会を活用した代理店や販売店の探し方など、2回シリーズで解説します。また、セミナー終了後には個別相談会を開催しますので、申込書にご希望の有無と相談内容をご記入ください。

【開催日時】 平成28年 **11月8日(火)**・**12月12日(月)** 13:30～16:30

【会場】 燕三条地場産業振興センター リサーチコア 4階 異業種交流プラザ②③

【内 容】

【講 師】

11月8日(火) 13:30～16:30	<b>英語版 Web サイトの構築と運営・海外向けインターネット通販の実施ポイント</b> (内 容) ネットショップ、英語版 Web サイト、価格の決め方、輸送 [個別相談] 16:45～17:45 (30分/件)	(独)中小企業基盤整備機構 国際化支援アドバイザー <b>山本 雅 暁 氏</b> [プロフィール] 1975年に大手AVメーカー入社し、海外販売会社立上、卸・小売店網の開拓、在庫管理や物流網の構築を行い、アメリカ、イギリス、香港などで延べ10年以上海外業務に携わる。 メーカー退職後、経営コンサルタントとして海外での自社販売拠点および海外工場立ち上げ時のプロジェクト支援を行う。 2013年4月より中小企業基盤整備機構国際化支援アドバイザーとして、中小企業の海外事業展開を幅広くサポートしている。
12月12日(月) 13:30～16:30	<b>海外販路開拓のポイント</b> (内 容) 対象国・地域の選定、代理店・販売店の探し方(展示会の活用)、契約 [個別相談] 16:45～17:45 (30分/件)	

※どちらか一方の参加も可能です。

【定 員】 各回 25名程度 【参加費】 無 料

【対 象】 これから海外向けネット通販や商品の輸出など海外販路開拓を考えている方

【申込方法】 平成28年11月1日(火)までに下記申込書でFAXにてお申込みください

【主 催】 (公財)燕三条地場産業振興センター 【共 催】 (独)中小企業基盤整備機構関東本部

【申込み・問合せ先】 燕三条地場産業振興センター 産業振興部 企業支援課 (担当:長谷部)  
電話 0256-35-7811

### ■参加申込書

Fax : 0256-32-0447

参加者氏名		企 業 名	
所属部署・役職		業 種	
所 在 地	〒		
電 話		参 加 日	11月8日(火) ・ 12月12日(月) ※○で囲んでください
F A X		個別相談会	希望する ・ 希望しない ※○で囲んでください
E-mail		[相談内容]	

※個人・企業情報の保護について講演会ご応募の際にお伺いする個人情報は、中小機構及び燕三条地場産センターと共有し、問合せへの回答といった連絡と本事業の円滑な遂行及び改善のための分析や、講演会の内容に応じた関連する情報提供に利用します。ご提供いただいた情報については、法令に基づく開示請求があった場合、本人の同意があった場合、その他特別の理由のある場合を除き、第三者には提供いたしません。ご提供いただいた個人情報を正確に取り扱うよう努めます。