

# 「オンライン展示会・商談スキル向上セミナー」

## 参加者募集のご案内

従来どおりの対面型の展示会開催や商談が困難な中、オンライン展示会の開催や Web ミーティングシステムを使った商談が急速的に普及しつつあり、相手に商品の特徴や魅力、自社の技術力を伝えるためには欠かせないツールです。ただ、今までの対面型の商談と勝手が違い、商品・技術をうまく見せる・伝えることができないなどの課題があります。本セミナーではこれらの課題に対して展示会接客の専門家が座学やワークを通じて、オンライン時代に即したノウハウをお伝えするとともに個別アドバイスも行い、商談スキルのアップを目指します。

開催日程 [全3回]	内 容
令和2年8月 27 日(木) 13:30~15:30 (別途、質疑 30 分)	<ul style="list-style-type: none"> <li>・コロナ禍で急激に増えたオンライン商談会の最新情報</li> <li>・オンライン展示会・商談での接客対策について</li> <li>・オンラインで興味関心、好意を持ってもらうために必要なこと</li> </ul>
令和2年9月 10 日(木) 13:30~15:30 (別途、質疑 30 分)	<ul style="list-style-type: none"> <li>・「オンライン商談」でのヒアリング方法と伝え方のコツについて(解説&amp;ワーク)</li> <li>・共感性を高める見せ方、間の取り方</li> <li>・商談成功のためのシナリオの作り方</li> </ul>
令和2年9月 24 日(木) 13:30~15:30	<ul style="list-style-type: none"> <li>・参加企業と講師とのシナリオチェック、個別アドバイス</li> </ul>

【募集定員】 10 社程度

【実施方法】 オンライン開催(Zoom) 自社内から参加していただきます。

参加に際して、光回線やケーブルテレビ回線、モバイル回線など、動画を見ることができる通信環境とカメラ付きのパソコン(カメラが無い場合は別途 Web カメラが必要)またはタブレット等が必要です。

【参加費】 11,000 円 (テキスト代・消費税込み)

【講 師】 展示会専門接客トレーナー / 株式会社ア・ミューズ 認定講師

丸山 久美子 氏

展示会業界最年少(20 歳)でプレゼンMCに抜擢。90%以上の出展企業からリピートを獲得しあらゆる業種の展示会に 3,000 回以上の出演経験を持つ。2015 年より講師活動を開始。  
展示会の現場で培った、超リアルかつ具体的な接客ノウハウが評判を呼んでいる。コロナ禍においても、オンライン商談で成果を挙げるための話し方講座を実施。対面とは異なる画面越しコミュニケーションのコツを伝えている。



【申込方法】 参加を希望される方は申込書に必要事項をご記入いただき、FAX でお申込みください。

【申込期限】 令和2年8月 20 日(木) まで

【問合せ・申込み】 燕三条地場産業振興センター 産業振興部 企業支援課 担当 長谷部

TEL:0256-35-7811

————— 「オンライン展示会・商談スキル向上セミナー」 参加申込書 —————

企業名		参加者名	
電話番号		E-mail	
FAX			

FAX:0256-32-0447 燕三条地場産業振興センター 産業振興部 企業支援課 行